

# Sales Manager/in (m/w/d)

in Vollzeit/Teilzeit



## Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein Verkaufstalent an unserem Standort in Osnabrück!

Wir sind ein Start-Up aus Osnabrück voller Tatendrang. Wir entwickeln und vertreiben emissionsfreie Elektrokamine mit verblüffend echtem Effektfeuer. Nach langjähriger Erfahrung in der Entwicklung klassischer Kamine schaffen wir eine zukunftsweisende Alternative zum Holzfeuer. Unsere Vision ist das perfekte Kamingefühl – emissionsfrei, nachhaltig und smart!

### Du bringst mit...

- Mehrere Jahre Erfahrung im D2C und/oder im B2B Sales
- Interesse an Elektrokaminen und neuen Technologien
- offen, herzlich und aufgeschlossen gegenüber anderen Menschen
- sicher im Umgang mit der Microsoft 365 Suite
- Erfahrung mit CRM-Systemen
- das Thema Nachhaltigkeit liegt dir am Herzen

### Wir bieten Dir...

- Start-Up-Kultur, deine Ideen gestalten unsere Zukunft
- Kommunikation auf Augenhöhe sowie ein entspanntes, geselliges Miteinander
- Wir kümmern uns um warme Leads, keine Kaltakquise!
- Attraktiver Lohn mit Erfolgsboni
- Viele Team-Events mit guter Stimmung
- All-you-can-eat & drink –Flatrate mit Kaffee, Softdrinks & Snacks

### Diese Aufgaben warten auf Dich:

- Beratung & Direktvertrieb in unserer Ausstellung
- (Weiter-)Entwicklung von Vertriebsprozessen & Strukturen
- Unterstützung des B2B Sales (Händlerakquise & Betreuung)

### Bewirb Dich jetzt!

Du hast Lust etwas zu bewegen, Dich einzubringen und dabei Teil eines agilen Teams zu sein? Dann bewirb Dich bei uns! Schick uns einfach Deine Bewerbung direkt per Mail an [hallo@freifeuer.de](mailto:hallo@freifeuer.de).

Dein Ansprechpartner: Collen Gwizdalla